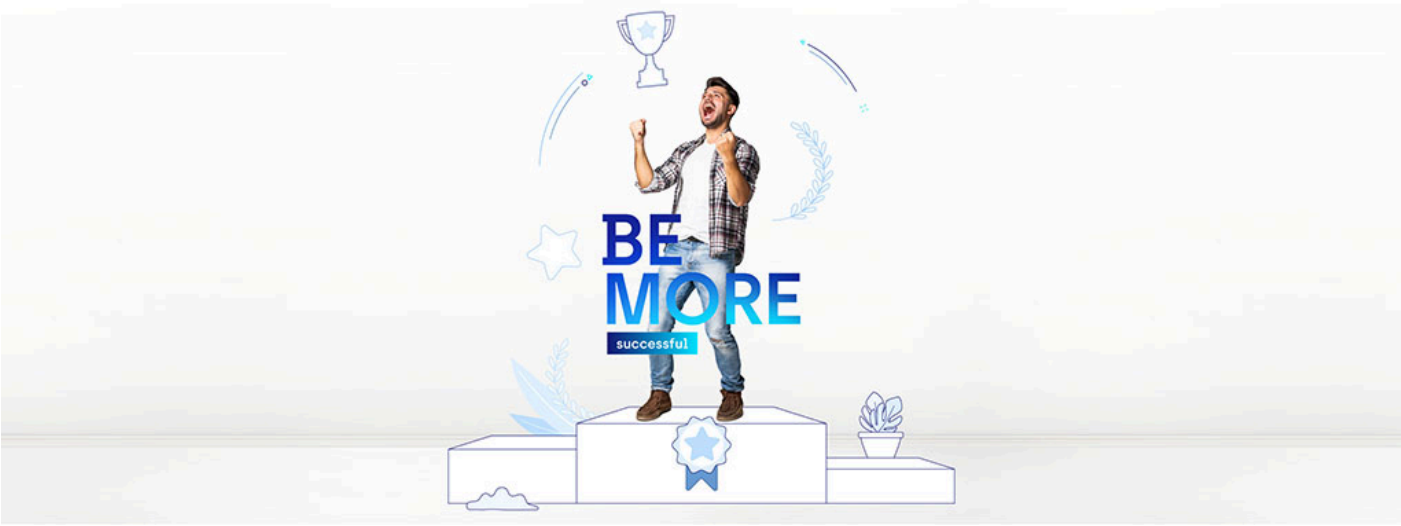


Du suchst nach mehr Gestaltungsspielraum, mehr Selbstverwirklichung und noch mehr Teamgeist?
Dann ist SNP der perfekte Ort für dich!

Wir, die **SNP Group**, sind nicht einfach nur ein SAP-Software- und Beratungshaus, wir ermöglichen die Art von Transformationsprozessen, von denen andere nur träumen – und das auf einer Plattform, die konkurrenzlos ist. Als Pioniere der Datentransformation revolutionieren wir mit unserer Software-Plattform Kyano und der BLUEFIELD™-Methode die Art, wie Unternehmen ihre Systemlandschaften zukunftsfähig machen.

Dein Einstieg bei SNP – ganz gleich in welcher Unternehmensfunktion - ermöglicht es dir, mit den besten Köpfen der Branche zusammenzuarbeiten und an unschlagbaren Lösungen zu feilen, die Anerkennung von den weltweit größten Unternehmen finden. Unseren Kunden mit unserem Know-How zum Erfolg zu verhelfen, ist uns eine Herzensangelegenheit und das, was uns als gesamtes SNP-Team antreibt.

Gestalte mit uns die digitale Zukunft globaler Unternehmen und bewirb dich jetzt als

SAP Transformation Advisor (w/m/d)

remote oder an unserem Standort/unseren Standorten in Heidelberg, Hamburg, Berlin, Thale, Magdeburg oder München

Deine Mission: Werde Teil unseres Teams!

- Du berätst unsere Kunden auf C-Level bei Transformations- und Datenintegrations-Szenarien und überzeugst sie vom Mehrwert der SNP
- Für unsere Kunden und Partner bist du fachlicher Berater und Ansprechpartner für die SNP Software und unsere Projekte
- Du erarbeitest komplexe Solution Designs, bist an der Aufwandschätzung und des Delivery Modells beteiligt
- Produktideen und Anregungen aus Kundengesprächen diskutierst du mit der Produktentwicklung

Was wir suchen: Dein Profil im Fokus

- Du verfügst über tiefgreifende Kenntnisse in einem oder mehreren SAP Modulen, den gängigen Geschäftsprozessen, typische Kundenherausforderungen, und SAP Produkt-Roadmaps
- Du bringst Erfahrung in der Implementierung von SAP ERP mit und idealerweise auch mit Datenmigrations-Tools
- Du bringst Neugier und ein übergreifendes Lösungsverständnis mit
- Du kommunizierst routiniert mit Kunden - auch auf C-Level - und innerhalb des Teams

- Du bist Teil des Teams, das dazu beiträgt, unsere Partner zu enablen und arbeitest dafür auch intern eng mit vielen Stakeholdern zusammen
- Du erstellst White Paper und entwickelst dadurch nicht nur unsere Konzepte weiter, sondern vertrittst uns auf auch Veranstaltungen und Kongressen
- Du hast sehr gute Kenntnisse in den gängigen MS-Office Anwendungen
- Sehr gute Sprachkenntnisse in Wort und Schrift (Deutsch& Englisch), wünschenswert auch in Französisch, Italienisch, oder Spanisch
- Reisebereitschaft

Be More @SNP - Deine Möglichkeiten bei uns

Neue Perspektiven: Bei uns arbeitest du in einem internationalen, abwechslungsreichen, wertschätzenden Umfeld. Du gestaltest nicht nur unser Wachstum und unseren Erfolg, sondern auch den unserer Kunden aktiv mit.

Strong alone, unbeatable together: Gemeinsam machen wir jede noch so anspruchsvolle Herausforderung zu einem Erfolg. Gemeinsam sind wir unschlagbar!

Persönliches Wachstum: Als engagiertes Teammitglied kannst du schnell Verantwortung übernehmen. Wir fördern dich mit entsprechenden Entwicklungsmaßnahmen.

Flexibles Arbeiten: Ergreife die Chance, Arbeitszeit und Arbeitsort in Abstimmung variabel zu gestalten.

Mehr als nur Gehalt - wir bieten dir ein vielfältiges Angebot an zusätzlichen Benefits: Betriebliche Krankenzusatzversicherung, betriebliche Altersvorsorge, vermögenswirksame Leistungen, Sabbatical, Jobrad, Deutschlandticket und weitere Mobilitätslösungen, Betreuungszuschuss für nicht schulpflichtige Kinder, Fitnessstudiozuschuss, Mitarbeitendenrabatte uvm.

Jetzt bewerben

Kontakt

Friederike Rauter |Talent Acquisition Specialist| +49 6221-6425-163 | karriere@snpgroup.com

